SIT Group ist ein global tätiges Unternehmen mit Hauptsitz in Milano, Italien, und ist spezialisiert auf die Entwicklung und Herstellung von hochwertigen Antriebselementen für den industriellen Einsatz. In einem spannenden Marktumfeld beliefern wir unsere Kunden aus der Maschinenindustrie mit innovativen Antriebslösungen.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams in unserer Niederlassung Schweiz, suchen wir eine motivierte und erfolgsorientierte Persönlichkeit als

Accountmanager Verkauf Innendienst (w/m)

Ihre Hauptaufgaben

- Verkaufsorientierte Betreuung der bestehenden Kunden und gewinnen von Neukunden
- Gesamte Auftragsabwicklung von der Offerte bis zur termingerechten Auslieferung
- Drehscheibe zwischen Lieferanten, Kunden und Aussendienstmitarbeitern
- Mitwirken bei Marketingprojekten

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung (Konstruktion, Mechanik) und kaufmännische Weiterbildung (z.B. technischer Kaufmann)
- Erfahrung im Verkauf Innendienst mit direktem Kundenkontakt
- Gute Englisch- und Französischkenntnisse
- Teamgeist, kommunikativ, belastbar und unternehmerisch denkend
- Versierter Umgang mit fortschrittlichen IT-Tools

Wenn Sie eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem spannenden und dynamischen internationalen Arbeitsumfeld suchen, können wir Ihnen einen vielseitigen Aufgabenbereich mit entsprechendem Handlungsspielraum anbieten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt, dann möchten wir Sie gerne kennen lernen. Senden sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail oder Post an nachfolgende Adresse zu.
Für weitere Auskünfte zu dieser Stelle steht Ihnen Herr Roland Ruckstuhl gerne zur Verfügung.

SIT (Schweiz) AG, Lenzbüehl 13 , 8370 Sirnach, Telefon 071 969 50 09

job@sit-antriebstechnik.ch