

SIT Group ist ein global tätiges Unternehmen mit Hauptsitz in Milano (Italien) und ist spezialisiert auf die Entwicklung und Herstellung hochwertiger Antriebselemente für industrielle Anwendungen. In einem spannenden Marktumfeld beliefern wir unsere Kunden aus der Maschinenindustrie mit innovativen und leistungsstarken Antriebslösungen.

Zur Verstärkung des Verkaufsteams in unserer Niederlassung Sirnach, suchen wir eine motivierte und erfolgsorientierte Persönlichkeit als...

Accountmanager/in Verkauf Innendienst

Ihre Hauptaufgaben

- Gesamte Auftragsabwicklung von der Offerte bis zur termingerechten Auslieferung
- Verkaufsorientierte Betreuung der bestehenden Kunden und gewinnen von Neukunden
- Drehscheibe zwischen Lieferanten, Kunden und Aussendienstmitarbeitern
- Projektarbeit im Bereich Marketing und Organisation

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung (Konstruktion, Mechanik) und kaufmännische Weiterbildung (z.B. technischer Kaufmann)
- Erfahrung im Verkauf Innendienst mit direktem Kundenkontakt
- Gute Englisch- und Französischkenntnisse
- Teamgeist, kommunikativ, belastbar und unternehmerisch denkend
- Versierter Umgang mit fortschrittlichen IT-Tools

Wenn Sie eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem spannenden und entwicklungsfähigen Arbeitsumfeld suchen, können wir Ihnen einen vielseitigen Aufgabenbereich mit entsprechendem Handlungsspielraum anbieten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt, dann möchten wir Sie gerne kennen lernen. Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail oder Post an nachfolgende Adresse zu. Für weitere Auskünfte zu dieser Stelle steht Ihnen Herr Roland Ruckstuhl gerne zur Verfügung.

SIT (Schweiz) AG, Lenzbühl 13 , 8370 Sirnach, Telefon 071 969 50 00

job@sit-antriebstechnik.ch



DRIVE
SOLUTIONS

